

Todas las sesiones empiezan a las 18:00h y tienen una duración de 2 horas.

TEMAS y CONTENIDOS	PONENTE	FECHA
<b>CV para perfiles Junior</b> Qué poner en tu CV cuando no tienes experiencia...	<b>Juan Calvo</b> Orientador profesional AparejadoresMadrid	15 diciembre 2020
<b>Conversaciones con un Head-hunter</b> ¿Cómo funciona un proceso de selección? ¿Qué competencias busca el reclutador en los candidatos? ¿Dónde buscan talento?	<b>Jordi Plá</b> Head Hunter	19 enero 2021
<b>Marca personal y CV</b> Crea tu "marca personal", transmite tu proyecto profesional. Conoce los aspectos fundamentales del currículum y aprende a elaborar un CV que funcione.	<b>Sonia Nuño y Juan Calvo</b> Orientadores Profesionales Aparejadores Madrid	16 febrero 2020
<b>LinkedIn.... imprescindible</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>· Crea un perfil perfecto</li> <li>· Genera una Red de Contactos potente</li> <li>· Encuentra oportunidades y ofertas de empleo "ocultas"</li> <li>· Aprovecha todas las oportunidades de esta Red</li> </ul>	<b>Elena Huerga</b> Coach de Desarrollo Profesional (2 sesiones)	2 y 3 marzo 2021
<b>Empleo 360°</b> ¿Además de LinkedIn y del servicio Bolsa de Trabajo de Aparejadores Madrid, dónde puedo encontrar oportunidades laborales? Buscadores de empleo, ETTs, consultoras de RRHH especializadas en construcción...	<b>Elena Huerga</b> Coach de Desarrollo Profesional	16 marzo 2021
<b>Tu mejor versión en una entrevista de trabajo</b> Cómo enfrentarse a una entrevista de trabajo. ¿Y después de la entrevista? ¿Qué hacemos? Incluye role-plays para ponerlo todo en práctica.	<b>Sofía Gordo</b> Consultora de selección en Page Personnel	23 marzo 2021
<b>Twitter, instagram y otras redes sociales</b> ¿Cómo puedes utilizar tus Redes Sociales para encontrar empleo? ¿Por qué tener Twitter? ¿Para qué sirve Instagram? ¿Qué son los hashtags?	<b>David Parra</b> Community Manager Aparejadores Madrid	20 abril 2021
<b>El arte de hacer networking</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Networking, qué es? Tipos de networking</li> <li>- 6 pasos para venderte a través del Networking</li> <li>- Crea o potencia tu red de contactos</li> </ul>	<b>Andrés Pérez</b> Estrategia personal	1 junio 2021
<b>Elevator pitch, seduce en 60 segundos</b> ¿Qué voy a decir? ¿Y cómo lo digo? Practica tu elevator pitch	<b>Alicia Ro</b> Presentadora y experta en comunicación	15 junio 2021